

ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЗДАНИЯ СТАРТАПОВ
РЕГИСТРАЦИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ
ОРГАНИЗАЦИЯ ТРУДА ПО РАЗРАБОТКЕ/ПРОИЗВОДСТВУ
ИННОВАЦИОННОГО ПРОДУКТА



ПРОГРАММА ТРЕНИНГА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ

ТЕХНИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ И ОБОРУДОВАНИЮ

Для оффлайн-мероприятий:

Учебные аудитории для проведения тренингов должны обеспечить использование и демонстрацию тематических иллюстраций, соответствующих программе тренингов, для чего необходимы:

- ПЭВМ с доступом в Интернет (операционная система Windows/Mac OS, программы Microsoft Office (Excel, Power Point) либо онлайн-аналоги;
- мультимедийный проектор с дистанционным управлением.

Учебные аудитории должны позволять организацию групповой работы для не менее 60 студентов и обеспечить группы необходимыми артефактами: столами, флипчартами, канцелярией.

Для онлайн-мероприятий:

Для организации тренинга понадобится программа для организации видеоконференций, позволяющая подключать более 60 участников одновременно.

Программа должна иметь возможность распределения участников по комнатам для организации эффективной групповой работы, а также давать возможность участникам демонстрировать экран для презентации результатов и участвовать в дискуссиях.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Студенты узнают:

- особенности организационно-правовых форм бизнеса;
- какие бывают системы налогообложения;
- виды налоговых льгот для стартапов;
- что такое интеллектуальная собственность, и алгоритм ее регистрации;
- содержательные аспекты интеллектуальных прав;
- понятие товарных знаков;
- способы регистрации объекта интеллектуальной собственности.

Студенты научатся:

- выбирать правовую модель бизнеса в соответствии с особенностями запускаемого проекта;
- выбирать систему налогообложения в соответствии с особенностями запускаемого проекта;
- оценивать перспективы получения налоговых льгот, установлений договоренности о партнерстве/сотрудничестве;
- анализировать правовые ситуации, связанные с регистрацией интеллектуальной собственности, товарными знаками;
- находить компании для потенциального партнерства и аналитически оценивать возможные направления сотрудничества.

Финальный результат тренинга:

презентация проекта с обоснованием выбора юридического лица, системы налогообложения, формы сотрудничества.

ПЛАН ТРЕНИНГА

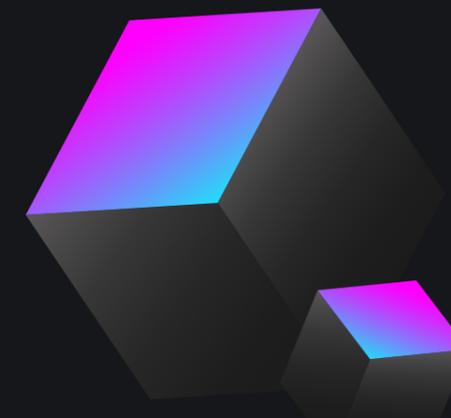
Раздел тренинга	Описание	Тайминг
Теоретический блок + 10 минут на вопросы	<p>Тема 1. Организационно-правовая формы стартапов; особенности выбора каждой из форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● самозанятость; ● индивидуальный предприниматель (ИП); ● общество с ограниченной ответственностью (ООО); ● акционерное общество открытого типа; ● акционерное общество закрытого типа. <p>Тема 2. Налогообложение и льготы</p> <p>Налогообложение IT-стартапов в зависимости модели коммерциализации разработки стартапа:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ОСНО; ● УСН. <p>Способы снижения налоговой нагрузки:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● льготы Минкомсвязи; ● получение им статуса участника проекта по осуществлению исследований, разработок и коммерциализации их результатов в соответствии с ФЗ «Об инновационном центре «Сколково»; ● получение статуса участника проекта в соответствии с ФЗ от 29 июля 2017 года «216-ФЗ «Об инновационных научно-технологических центрах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». <p>Налогообложение при продаже исключительных прав на IT-продукты, лицензии и услуги</p>	50 минут

Групповая работа	<ul style="list-style-type: none"> ● Выбор юридического лица для легализации своего проекта; ● Подготовка обоснования выбора организационно-правовой формы; ● Выбор системы налогообложения на примере своего проекта; ● Подготовка обоснования выбора системы; ● Оценка перспективы участия своего проекта в резидентстве «Сколково»: https://sk.ru/applicants-actions/ <p>Презентация наработок будет в самом конце тренинга вместе с разделом «Сотрудничество»</p>	60 минут
Теоретический блок + 10 минут на вопросы	<p>Интеллектуальная собственность</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Введение в авторское право; понятие интеллектуальной собственности; ● Понятие и содержательные аспекты интеллектуальных прав; ● Обзор объектов исключительных прав; ● Товарные знаки; ● Способы регистрации объекта интеллектуальной собственности 	40 минут
Решение и разбор кейсов (осуществляется в общем потоке тренинга)	<ul style="list-style-type: none"> ● Правовой анализ ситуации, связанной с регистрацией товарного знака; ● Правовой анализ ситуации, связанный с заключением сотрудничества 	20 минут
Теоретический блок + 10 минут на вопросы	<p>Сотрудничество</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Обзор деятельности ведущих R&D центров, контрактных производств, студий промышленного дизайна; ● Рассмотрение наиболее показательных кейсов данных организаций, направлений работы, возможностей для сотрудничества 	30 минут

ПЛАН ТРЕНИНГА

Групповая работа	<ul style="list-style-type: none">● Поиск потенциальных партнеров;● Изучение требований;● Обозначение запроса на партнерство	40 минут
Презентация результатов проектов (финальная)	<p>В разделе «Юридические аспекты»:</p> <ul style="list-style-type: none">● выбрана и обоснована релевантная организационно-правовая форма;● выбрана и обоснована система налогообложения;● оценен потенциал проекта в резидентстве «Сколково». <p>В разделе «Сотрудничество»:</p> <ul style="list-style-type: none">● выбраны компании или центры для потенциального сотрудничества;● указаны направления сотрудничества / партнерства;● подготовлено краткое обоснование вариантов коллаборации проекта и центра / компании	120 минут

ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ОЦЕНКА КАЖДОГО ОБУЧАЮЩЕГОСЯ ПО ИТОГАМ ТРЕНИНГА



Чек-лист (оценка 0/1):

- Принято участие в анализе и подготовке презентации по юридическим аспектам.
- Принято участие в анализе и подготовке презентации по сотрудничеству.

Оценка презентации:

В разделе «Юридические аспекты»:

- выбрана и обоснована релевантная организационно-правовая форма;
- выбрана и обоснована система налогообложения;
- оценен потенциал проекта в резидентстве «Сколково».

В разделе «Сотрудничество»:

- выбраны компании или центры для потенциального сотрудничества;
- указаны направления сотрудничества/партнерства;
- подготовлено краткое обоснование вариантов коллаборации проекта и центра/компании.

Каждый из пунктов оценивается по шкале от 0 до 2, где:

- 0 — отсутствует в презентации;
- 1 — присутствует в презентации, но описание недостаточно обосновано и аргументировано;
- 2 — присутствует в презентации, уровень аргументации и обоснованности высокий.

Peer-review

Дополнительно можно проводить оценку вклада каждого обучающегося в групповую работу. Данную оценку участники проектной команды выставляют друг другу по следующим показателям:

- активность участия во время командной работы;
- вовлеченность в процессе выполнения командных заданий;
- пропорциональное роли участие при подготовке частей презентации.

Оценка по каждому из пунктов осуществляется по 5-балльной шкале, где 1 — не выражено совсем, 5 — ярко выражено.

Участника можно оценивать по среднему значению в каждой из категорий.

ГОД ИЗДАНИЯ: 2022

ФРФШ: [HTTPS://GO2PHYSTECH.RU](https://go2phystech.ru)

НЕЙРОНЕТ: [HTTPS://EDUNEURO.TECH](https://eduneuro.tech)
